

Спеціаліст відділу продажів - східний ринок

Обов'язки:

- залучення нових клієнтів і підтримання співробітництва з існуючими клієнтами на українському ринку,
- нагляд за належним виконанням підписаних контрактів,
- участь у вирішенні питань, пов'язаних з виконанням контракту, які вимагають дій з боку Роботодавця,
- збір та оновлення даних про стан виконання контрактів,
- нагляд за якістю та своєчасністю контрактів,
- підготовка пропозицій, включаючи розрахунок ціни товару,
- співпраця з клієнтами, органами державної та місцевої адміністрації,
- звітність про діяльність

Освіта:

- Мінімум диплом про середнє освіту, бажано вища,

Вимоги:

- вільне володіння українською мовою (бажана польська / англійська),
- водійські права категорії "B",
- знання сільськогосподарської галузі,
- рішучість у досягненні поставлених цілей,
- доступність (робота в Україні та Польщі),

Ми пропонуємо:

- необхідні робочі інструменти,
- стабільне працевлаштування на основі трудового договору (umowę o pracę),
- зарплата, відповідна навичкам і досвіду роботи, можливість кар'єрного росту,

Будь ласка, надішліть своє резюме та мотиваційний лист на адресу:

praca@feerum.pl